

THE SERVICE OF THE PROPERTY OF



INSCREVA-SE



VEM COM A GENTE!



Índice



Editorial

Pg. 1 🖔

Previdência privada é para toda a família!



Fique por Dentro Pg. 4 🖔

'Previdenciês' não! Temos novidades!



Investimentos Pg. 7 🖔

Gestão financeira também é coisa de casal!



Destaques Pg. 12 🖔

ELEIÇÕES 2023 +P: faça parte da sua previdência privada!

₽ FDITORIAL



Guilherme Velloso Leão, Diretor-Presidente da Mais Previdência

PREVIDÊNCIA PRIVADA NÃO É SÓ PARA O PROVEDOR (A) DE UMA FAMÍLIA!

Como já destacado em edições anteriores deste editorial, o modelo previdenciário baseado na repartição, em que as pessoas que estão na fase laboral ativa contribuem para suportar a renda daqueles que entram na fase da aposentadoria, não tem boa perspectiva.

Nesse cenário, compartilho que eu participei, no mês de junho pela Mais Previdência, do Seminário Internacional promovido pela Abrapp e a UniAbrapp no Chile, quando foram discutidas políticas e perspectivas diversas para a previdência complementar no mundo e na América Latina.

Em resumo, as perspectivas parecem positivas, dado o cenário incerto em relação à previdência social. No entanto, ficou latente a todos a importância de se sensibilizar os governos em relação à falência dos regimes previdenciários sociais baseados na repartição e a necessidade de se reforçar a construção de políticas para fomentar a previdência complementar baseada na capitalização.

Tal constatação foi muito bem fundamentada por vários estudos apresentados no seminário demonstrando, entre outros fatores, como a rápida mudança nas pirâmides etárias de muitas nações, especialmente no Brasil, com baixos níveis de natalidade (menos de um filho por casal), constante aumento da população idosa e aposentada devido à crescente sobrevida das pessoas (longevidade), e em função da acelerada mudança nas relações de

trabalho, com mais autônomos contribuindo sequer para sua própria aposentadoria, falta de trabalho para os aposentados e a digitalização e robotização, o que elimina postos de trabalho de forma acelerada.

Sob o prisma econômico e atuarial, quando se projeta o montante da obrigação financeira dos governos para com seus atuais aposentados, apuram-se cifras extraordinárias, muitas vezes, superiores ao próprio PIB dos países, inclusive, nos desenvolvidos. No Brasil, por exemplo, o Tribunal de Contas da União monitora o déficit do regime geral da previdência social (RGPS) e do regime próprio de previdência social, o RPPS (regime aplicável ao funcionalismo da união, estados e municípios).

Somente em 2021, o déficit financeiro total do sistema foi de R\$ 379 bilhões. R\$ 247,3 bilhões do regime geral da previdência social - o RGPS, e R\$ 78,4 bilhões dos RPPS da União, estados, DF e municípios. E, quando observado o valor presente dos déficits futuros do sistema, conforme cálculos do TCU, apenas o déficit atuarial do RPPS da união alcança uma cifra em torno de R\$ 1,3 trilhão, valor que pode triplicar ao ser somado aos respectivos déficits atuariais de estados e municípios. Ou seja, aqui estamos falando de um passivo atuarial somente da previdência do funcionalismo público da união, estados e munícipios (uma população de 5 milhões de assistidos) próxima de R\$ 4 trilhões, com 50% do PIB aproximadamente. Ao pensar que o regime geral da previdência social – RGPS abarca um público de assistidos sete vezes maior (são 37,7 milhões de aposentados), fica claro que a obrigação atuarial total do estado brasileiro para com seus atuais aposentados supera em várias vezes o PIB do país.

Mas, o que fazer com essa clara situação de insolvência?

A primeira conclusão emitida no seminário citado é que os governos precisam encarar esse problema de frente. Afinal, as reformas paramétricas que tentam equacionar o problema ao elevarem, periodicamente, a idade mínima de aposentadoria e reduzirem os benefícios geram um desgaste político enorme, além de derrubarem governos e não representarem a solução para esse problema.

Nesse sentido, trata-se, portanto, de um tema que os políticos preferem evitar, mas não há outro caminho, se não avançar para a construção de um sistema previdenciário híbrido, em que o estado assegura uma renda universal mínima na aposentadoria da população e cada cidadão, que almeja ou possua um padrão de vida com uma necessidade de renda acima do mínimo universal, deve buscar sua previdência complementar.

Esse quadro nos traz ainda um alerta! Pois, todas as famílias precisam pensar na construção de uma previdência complementar para todos, não só o atual provedor (a), mas pensar também nos filhos e cônjuges. E isso porque acreditar que o estado será capaz de prover uma vida digna na terceira idade para os nossos filhos é um risco enorme, que cresce a cada dia. Assim, cada indivíduo precisa planejar e criar a disciplina

pela construção de sua própria poupança. E, quanto mais cedo começar, menor será o esforço para alcançar o padrão de vida almejado e independente.

Sob essa ótica, lembro que o Plano Mais Previdência Família é para todos. Ou seja, é um plano que os nossos clientes podem contratá-lo também para os seus filhos e cônjuges por a partir de apenas R\$ 79 mensal. Por isso, queremos, nesse segundo semestre, começar a sensibilizar todos os participantes para essa oportunidade.

Então, fique atento (a), pois nós da Mais Previdência podemos orientar você e seus familiares nesse planejamento financeiro e na educação financeira da sua família. E garantimos que estamos cientes também da necessidade de aprofundar a educação financeira para sensibilizar as pessoas para a previdência complementar, pois a natureza e o desenho dos produtos previdenciários são tradicionalmente complexos. Por isso, pretendemos, neste segundo semestre, fomentar as nossas políticas de educação financeira, inclusive, junto à indústria.

Segundo Barr e Diamond (2006), acadêmicos pesquisadores na área da previdência, "os indivíduos possuem informação imperfeita com relação às questões previdenciárias, tanto por causa da incerteza

sobre o futuro, quanto por causa do risco: o horizonte temporal envolvido é longo, as probabilidades são complexas, os produtos de difícil entendimento e o uso da informação requer análises sofisticadas. Os indivíduos encontram, portanto, dificuldades em realizar escolhas racionais."

Já conforme a Superintendência Nacional de Previdência Complementar – Previc, nos programas de educação financeira e previdenciária, os clientes "adquirem ferramentas úteis para o planejamento e o controle de sua vida econômica e financeira e se capacitam para o exercício da fiscalização e o acompanhamento do seu patrimônio previdenciário".

Enfim, se não quiser ver seus familiares 'amargando' um futuro de muitas incertezas e limitações, recomendo estudar, pesquisar e planejar desde já a contratação de um plano de previdência para os seus familiares.

E reforço que nós da Mais Previdência estamos preparados para ajudá-lo nesse planejamento de longo prazo. E só **CLICAR AQUI** para receber atendimento personalizado da nossa equipe Comercial.

Guilherme Velloso Jeão

Expediente

+PNEWS: o informativo digital da Mais Previdência.

Diretoria Executiva: Guilherme Velloso Leão, Diretor-Presidente, Fernando Dias Silva, Diretor de Administração e Benefícios Previdenciários, e Letícia Carla Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais.

Produção, redação e revisão: Tabata Martins. Projeto gráfico e diagramação: Cássio Ferrani.

Endereço: Rua Bernardo Guimarães, 63, Funcionários, Belo Horizonte, MG - 30140-080.

Contatos: (31) 3284.8407 - atendimento@maisprevidencia.com - www.maisprevidencia.com.br.

FIQUE POR DENTRO por Tabata Martins



MAIS PREVIDÊNCIA ANUNCIA LANÇAMENTO DE DICAS DE EDUCAÇÃO FINANCEIRA E PREVIDENCIÁRIA EM VÍDEO

Toda sexta-feira, um novo vídeo será postado no canal da +P no YouTube, assim como nos perfis do Instagram, Facebook e LinkedIn

Mais novidade para você cliente +P! Agora, as dicas de educação financeira e previdenciária das equipes de Comunicação e Marketing e Investimentos da Mais Previdência também serão dadas por meio de vídeos gravados por Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da entidade, e Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos.



"Essa novidade faz parte do nosso Planejamento Ágil de Comunicação Estratégica fechado junto às equipes de Comunicação e Marketing no começo do ano, bem como a do Comercial e Vendas", conta Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência Toda sexta-feira, dando sequência ao conteúdo que já era compartilhado por meio do mascote +P, um novo vídeo será postado no canal da +P no YouTube, assim como nos perfis do Instagram, Facebook e LinkedIn. "Essa novidade faz parte do nosso Planejamento Ágil de Comunicação Estratégica fechado junto às equipes de Comunicação e Marketing no começo do ano, bem como a do Comercial e Vendas, cujo um dos seus objetivos principais é informar, cada dia mais e melhor, todos os nossos clientes sobre temas relacionados à educação financeira e previdenciária, uma vez que acreditamos que esse seja o caminho para todos compreenderem, de verdade, a importância do investimento em previdência privada, além de seguros pessoais não só para cada um deles, mas também para os seus familiares", divide Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência.



"A nossa intenção é que, por meio desses vídeos, todos os nossos clientes aprendam, de uma maneira mais simples e interativa possível, temas importantes para que consigam construir e manter uma vida financeira saudável", ressalta Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da Mais Previdência.

Ataíde reforça que "a nossa intenção é que, por meio desses vídeos, que apelidamos internamente de pílulas de educação financeira e previdenciária, todos os nossos clientes aprendam, de uma maneira mais simples e interativa possível, temas importantes para que consigam construir e manter uma vida financeira saudável. Por isso, já deixo aqui o meu convite para que quem tem dúvidas sobre educação financeira e previdenciária que assista aos vídeos toda sexta-feira e, por meio dos comentários, nos diga sobre o que exatamente quer saber e aprender mais", convida



"Reforço o convite para que todos os nossos clientes não deixem de assistir aos vídeos e comentar sobre o que querem que a gente fale com eles toda semana", realça Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos da Mais Previdência.

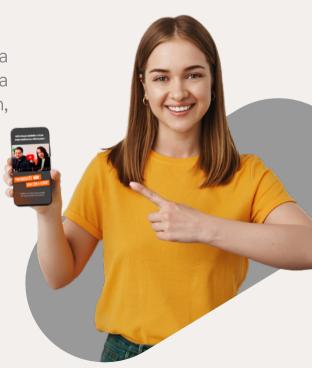
Oliveira, por sua vez, ressalta que "nós produzimos esses vídeos iniciais com o suporte da nossa equipe de Comunicação e Marketing e esperamos, a partir de agora, também contar com o apoio dos clientes por meio da sugestão de temas e compartilhamentos de dúvidas para que, assim, consigamos, realmente, saná-las, além de descomplicar, de vez, o 'previdenciês' para todos. Por isso, reforço o convite para que todos os clientes não deixem de assistir aos vídeos e comentar sobre o que querem que a gente fale com eles toda semana", realça.

COMO ASSISTIR AOS VÍDEOS?

Os vídeos de educação financeira e previdenciária podem ser assistidos por meio do canal do YouTube da Mais Previdência, assim como pelos perfis no Instagram,

Facebook e LinkedIn.

- Para assistir por meio do YouTube, CLIQUE AQUI!
- Para assistir por meio do Instagram, CLIQUE AQUI!
- Para assistir por meio do Facebook, CLIQUE AQUI!
- Para assistir por meio do LinkedIn, CLIQUE AQUI!





Entenda qual é a importância de criar e gerir um orçamento a dois, incluindo o investimento em previdência privada

Você sabia que apenas **38% dos brasileiros** possuem um controle financeiro em casal, enquanto **outros 24%** não têm nenhum? E que **16% alegam** que é só o seu parceiro (a) quem organiza a vida financeira do casal?

Pois é! Esses dados são oriundos da Pesquisa Fidelidade Financeira 2022, realizada pela Onze, prevtech especializada em previdência privada, e deixam bem claro a importância de você entender qual é o valor da criação e gestão de um orçamento a dois, incluindo o investimento em previdência privada. Afinal, GESTÃO FINANCEIRA TAMBÉM É COISA DE CASAL e a gente te explica o porquê.



"Finanças é um assunto preponderante para o sucesso ou o insucesso de um casal", sinaliza Thiago Paes Martello, educador e planejador financeiro, bem como fundador da Martello EF. De acordo com Thiago Paes Martello, educador e planejador financeiro, bem como fundador da Martello EF, "quando um casal se torna casal, existem vários desafios a serem enfrentados: culturais, de hábitos, consumo e financeiro. O financeiro é o segundo maior motivo de causas de divórcio no Brasil hoje em dia, perdendo apenas para a infidelidade. E as finanças afetam o humor, o presente, o passado e o futuro de um casal. Então, é um assunto preponderante para o sucesso de um casamento e pode ser uma porta de fortalecimento dessa família para aprender a lidar melhor com adversidades que virão. Ou, ainda, pode ser uma porta para a infidelidade financeira, levando ao fim de um casamento. Ou seja, é assunto preponderante para o sucesso ou o insucesso de um casal", afirma.

Alessandro Guimarães, Analista de Investimentos da Mais Previdência, complementa que "ter um orçamento compartilhado ajuda o casal de diversas formas, seja na criação de metas de curto, médio e longo prazo, assim como nas tomadas de decisões. Além disso, a transparência nas finanças ao serem compartilhadas reduz os ruídos e estresses normalmente causados quando esse assunto é levantado. Por isso, sem dúvidas, ter um controle financeiro em casal é essencial para o fortalecimento da relação em casal e uma vida familiar financeira saudável," reforça.

, , ,

QUAIS SÃO AS VANTAGENS DE CRIAR E GERIR UM ORÇAMENTO A DOIS?

Agora, você deve estar se perguntando: quais são as vantagens de criar e gerir um orçamento a dois, certo?

Então, saiba que, segundo o educador e planejador financeiro Martello, "se o casal for bem unido, com as regras do jogo claras, acredito que só há vantagens. Quando há combinado um plano comum para os dois, um ajuda o outro e um traz uma proteção para o outro. Imagine um lar que tem duas rendas e um fica desempregado. Nesse caso, por um tempo, um dos parceiros faz um papel principal da renda por um tempo. Também pode-se dividir gastos e ficar menos pesado, pode-se chegar mais rápido na construção de um sonho comum. Se as regras estiverem definidas, houver diálogo e o casal estiver unido, só há vantagens", assegura.

#hews | 28° Ed.



"Sendo o 'dinheiro' a segunda maior causa de divórcio, negligenciar esse tema é simplesmente negligenciar a relação", alerta Alessandro Guimarães, Analista de Investimentos da Mais Previdência.

Na visão de Guimarães, criar e gerir um orçamento a dois é vantajoso porque "promove a transparência em relação às finanças. Sendo o 'dinheiro' a segunda maior causa de divórcio, negligenciar esse tema é simplesmente negligenciar a relação. Um orçamento em conjunto, além de transparência, permite a aceleração de sonhos e projetos de um casal. E acredito muito que a realização de metas em casal fortalece muito o relacionamento", aponta.

PREVIDÊNCIA PRIVADA É UM BOM INVESTIMENTO PARA OS CASAIS?

Como já cliente da +P, você já entende e pratica a necessária garantia de um complemento de renda para quando parar de trabalhar, não é mesmo? Porém, já parou para pensar que previdência privada também é um bom investimento para se fazer em casal?

"Além da possibilidade de uma renda estável e segura no futuro, a previdência pode facilitar um planejamento sucessório", destaca Alessandro Guimarães, Analista de Investimentos da Mais Previdência.

Ou seja, não é só você quem precisa ter plano de previdência privada junto a nós da Mais Previdência. Também é indicado que a sua esposa ou marido também usufrua desse benefício que você tem direito sendo colaborador (a) da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL. Isso porque, conforme Guimarães, "uma previdência privada é um investimento de longo prazo e sempre deve fazer parte dos investimentos de um casal. No momento da sua acumulação, por exemplo, o investidor pode fazer uso do benefício fiscal, como no caso do plano atualmente ofertado por nós da Mais Previdência. Vale destacar que, além da possibilidade de uma renda estável e segura no futuro, a previdência pode facilitar um planejamento sucessório", realça.

"Previdência privada é uma forma simples de garantir acesso ao valor economizado por quem ficar. É um produto interessante pensando em sucessão patrimonial", indica Thiago Paes Martello, educador e planejador financeiro, bem como fundador da Martello FF.

Martello, por sua vez, orienta que "a previdência privada se torna uma boa opção em dois cenários para os casais. O primeiro é quando pelo menos um dos membros do casal é CLT ou funcionário público e tem incentivo fiscal interessante em planos PGBL. E o segundo é que previdência privada também é uma forma inteligente e menos custosa de fazer transferência de riqueza em um momento de herança, sendo, inclusive, o único produto que não entra em inventário. Ou seja, é uma forma simples de garantir acesso ao valor economizado por quem ficar. É um produto interessante pensando em sucessão patrimonial", sinaliza.



Você ainda não estendeu o seu benefício de previdência privada junto à Mais Previdência para o seu cônjuge?

É só **CLICAR AQUI** e falar diretamente com a nossa equipe Comercial por meio do WhatsApp. Ou, se preferir, envie e-mail para comercial@maisprevidencia.com.







E, enquanto isso, **CLIQUE AQUI** para acessar o nosso +P Blog e aprender:



Amigos, amigos e negócios à parte? **Conheça 4 tipos de amigos quando o assunto é dinheiro**



Pare de só você pagar a conta! **3 motivos para falar sobre dinheiro** com os amigos



Acabou o dinheiro, acabou a amizade?

4 dicas para tratar de finanças com os amigos



Quem indica, amigo é! **5 motivos para indicar previdência privada para um amigo**

→ DESTAOUES

ELEIÇÕES 2023 +P: faça parte da sua previdência privada!

Atenção, clientes ativos da +P! Você tem vontade de fazer parte ainda mais da sua previdência privada conosco? Então, te informamos que está em andamento as Eleições 2023 +P para eleger novos representantes dos clientes ativos no nosso Conselho Deliberativo. Por meio das Eleições 2023 +P, serão eleitos 1 novo membro titular e seu respectivo 1 suplente, sendo válido ressaltar que, de acordo com os critérios estabelecidos no Edital desse processo eleitoral divulgado no dia 25/05/2023, exclusivamente os clientes ativos da +P poderão se candidatar e votar nos candidatos inscritos e aceitos. **CLIQUE AQUI** para saber mais!



Epinne EPB 2 0 2 3 TONTALEZA-CE

+P NO EPINNE 2023

Guilherme Velloso Leão, nosso Diretor-Presidente, e Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais, marcaram presença no 27º Encontro dos Profissionais de Investimentos do Norte e Nordeste (EPINNE) 2023, em Fortaleza, no Ceará. Este ano, o tema do evento foi 'Desafio do Crescimento: Previdência para todos'. Na +P é assim! Sempre buscamos novos conhecimentos para, a cada dia, melhor atender os nossos clientes em conformidade com o nosso propósito de oferecer a todos eles SEGURANÇA FINANCEIRA PARA O FUTURO!

RESULTADO CAMPANHA DIA DAS MÃES +P

Ivone Letícia Martins André, Flávia Cristina Maia Santos, Maria Emilia Daher, Perla Angela Gonzaga Rosa e Tania Mara Machado Pessoa foram as grandes vencedoras da Campanha de Dia das Mães da +P deste ano. As cinco foram presenteadas com cinco planos família grátis até final de 2023 para um dos seus filhos, além de uma sessão de fotos com fotógrafa profissional. Agradecemos a participação de todas e esperamos que tenham curtido os presentes!





2° +PEXPERIENCE

Em maio, foi realizado o 2º +PExperience com toda a equipe da Mais Previdência. Desta vez, o treinamento foi sobre seguros pessoais, sendo ministrado por Anderson Mathias Siqueira, CEA Especialista em Previdência Privada. Como o título de 'POR QUE E COMO VENDER SEGUROS PESSOAIS?', a formação foi mais um importante momento de parar e toda a equipe +P se preparar para melhor atender os nossos clientes.