

+Pnews

26ª Edição - Fevereiro - Março 2023



PESQUISA DE SATISFAÇÃO +P:
**96,3% de satisfação dos
nossos clientes!**

Índice



Editorial

Pg. 1

O que esperar da +P neste ano de 2023?



Fique por Dentro

Pg. 4

Pesquisa de Satisfação +P: 1.789 pessoas responderam



Investimentos

Pg. 8

Planos +P superam a mediana das rentabilidades



Destques

Pg. 12

P7 Criativo é o mais novo cliente da +P



Guilherme Velloso Leão,
Diretor-Presidente da Mais Previdência

O QUE ESPERAR DA +P NESTE ANO DE 2023?

2023 está aí e, no segundo editorial deste ano, gostaria de compartilhar com você sobre o que pode esperar de nós da Mais Previdência nos próximos meses. Mas, antes, é de suma importância eu trazer a contextualização de que as expectativas de mercado (Focus) para o PIB de 2023 indicam um tímido avanço próximo de 1%. E que essas projeções são sustentadas por uma expectativa de baixo crescimento global e inflação no Brasil ainda persistente, acima do teto da meta em função dos efeitos da política monetária contractionista sobre a atividade econômica.

De fato, vários indicadores apontam para o arrefecimento da atividade econômica no período recente, com gradual perda de

dinamismo no comércio varejista, na indústria, serviços e até no emprego, ainda que os rendimentos reais do trabalho permaneceram em tendência de alta até o fechamento de 2022. E, apesar dos indicadores de arrefecimento da atividade econômica, e pressões políticas, parece reduzida a possibilidade da autoridade monetária afrouxar a política monetária neste ano devido à deterioração das perspectivas fiscais, com aumento de gastos públicos e a injeção direta de recursos no consumo.

E foi baseado nesse cenário macro que construímos o nosso planejamento para 2023 tanto em relação às nossas políticas de investimento, quanto em relação às estratégias de expansão para o mercado.

Sobre os investimentos, a expectativa em relação à manutenção da taxa de juros em patamares elevados, acima da inflação projetada, indica a continuidade da concentração das carteiras da Mais Previdência na classe de Renda Fixa. Além disso, é recomendável ainda a manutenção dos investimentos no segmento dos Multimercados, já que isso viabiliza certa diversificação da nossa carteira em estratégias específicas, menos voláteis. E, com essas e outras premissas, a nossa meta de rentabilidade projetada para o Plano Mais Previdência Família é alcançar 105% do CDI e para o Plano CASFAM obter um retorno de IPCA + 4,33% em 2023.

Em relação aos planos da Mais Previdência para a sua expansão, em consonância com o nosso planejamento estratégico do biênio 2022/2023, aprovado pelo Conselho Deliberativo, a nossa meta é atingir a marca dos 10 mil clientes até o final deste ano. E, para isso, as estratégias de nós da Diretoria-Executiva e toda a equipe envolvem ações objetivas para captar quase 80% dos novos funcionários que entram na FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL, já que, há um ano, apenas 5 em cada 10 novos funcionários aderiam ao plano, bem como atrair outros 1.260 colaboradores que, mesmo estando há anos trabalhando nessas empresas, ainda não usufruem do benefício de previdência privada. Inclusive, para esses funcionários, quero deixar um claro e sincero recado para que seja repassado por você já

cliente +P: vocês trabalham em uma das poucas empresas deste país que patrocinam um futuro financeiro mais tranquilo para você e a sua família. Não desperdice a oportunidade que a sua empresa lhe oferece, pois trata-se de um aumento real do seu salário com a única diferença que esse recurso não está disponibilizado para o consumo, pois, de fato, o propósito dele é propiciar uma aposentadoria mais tranquila para você.

Para além dos funcionários da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL, planejamos também expandir a nossa educação financeira e previdenciária para ofertar o Plano Mais Previdência Família aos familiares dos atuais cerca de 6.000 clientes ativos dos nossos planos, pois mais de 50% desses são casados. Portanto, há aí um enorme público para ser trabalhado.

Nos próximos meses, temos também o desafio e meta de prospectar e captar novos clientes da indústria de Minas Gerais, já que o Plano Mais Previdência Família foi construído para se tornar o plano de previdência privada da indústria de Minas Gerais, reduzindo a sua dependência da FIEMG, a nossa atual patrocinadora, e ganhando a devida maturidade de mercado. Para isso, já aprovamos, junto ao Conselho Deliberativo, investimentos totais da ordem de R\$ 560 mil para desenvolvermos ações diversas na estruturação da nossa área Comercial e de aproximação com a indústrias e seus sindicatos.

É válido ressaltar que ainda estamos no início do ano, mas os trabalhos desenvolvidos ao longo de 2022 junto à indústria mineira já começaram a surtir seus efeitos e prova disso é que acabamos de fechar contrato com duas novas instituidoras, do segmento industrial, com potencial para alcançar quase 200 funcionários diretos. Além disso, mantemos negociações mais avançadas com outras indústrias com potencial para trazer quase 2.000 novos clientes.

Temos ainda várias outras metas finalísticas, como a retenção de 60% do saldo daqueles clientes que se desligam da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL, já que temos que mostrar a esses que são clientes que planejaram a construção de uma poupança previdenciária e, assim, devem continuar perseguindo esse projeto, sonho, independentemente de estarem trabalhando nessas empresas.

Também merece destaque a meta de colocar 120 seguros de vida e invalidez junto aos nossos atuais clientes. Uma meta ainda tímida, pois, primeiro, precisamos quebrar o falso entendimento de que o seguro oferecido pela FIEMG cobre as necessidades da família, na hipótese de um sinistro, em todos os momentos da

vida das pessoas. É sempre bom lembrar que o seguro oferecido pela FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL vigora enquanto a pessoa está trabalhando na empresa. Ou seja, se ocorrer o desligamento, o colaborador fica sem nenhuma cobertura e daí a importância de ter um seguro adicional junto ao benefício de previdência privada, o que garante que, na sua falta, a sua família fique melhor acobertada.

Por último, algumas outras metas planejadas que trazem segurança para todos os clientes da Mais Previdência merecem realce. Nesse sentido, refiro-me às metas de alcançar 100% dos planos de ações relacionados aos controles internos e de riscos; 100% dos projetos que envolvem segurança da informação e gap's da LGPD; manter a satisfação dos nossos clientes em patamares acima de 95%; e preparar a Mais Previdência para, até o final de 2023, aderir ao Código de Autorregulação em Governança Corporativa da ABRAPP/ICSS. Afinal, se queremos ser a previdência privada da indústria de Minas Gerais, precisamos ser referência em boa governança, transparência, baixo custo, rentabilidade e alta eficácia no atendimento aos nossos clientes.

Guilherme Velloso Leão

Expediente

+PNEWS: o informativo digital da Mais Previdência.

Diretoria Executiva: Guilherme Velloso Leão, Diretor-Presidente, Fernando Dias Silva, Diretor de Administração e Benefícios Previdenciários, e Letícia Carla Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais.

Produção, redação e revisão: Tabata Martins.

Projeto gráfico e diagramação: Cássio Ferrani.

Endereço: Rua Bernardo Guimarães, 63, Funcionários, Belo Horizonte, MG - 30140-080.

Contatos: (31) 3284.8407 - atendimento@maisprevidencia.com - www.maisprevidencia.com.br.

+ FIQUE POR DENTRO

por Tabata Martins



MAIS PREVIDÊNCIA DIVULGA RESULTADO DA PESQUISA DE SATISFAÇÃO +P – 2022

96,3% de SATISFAÇÃO dos nossos atuais clientes

Na +P, a sua opinião é de grande valor para o nosso aperfeiçoamento. Por isso, mais uma vez, foi realizada uma pesquisa de satisfação anual junto aos mais de 8 mil participantes da entidade, com destaque para o resultado de 96,3% DE SATISFAÇÃO dos nossos atuais clientes.

A Pesquisa de Satisfação + P – 2022 teve como período de apuração de 09/01/2023 a 09/02/2023, sendo que, no total, 1.789 pessoas responderam o formulário online disponibilizado pela equipe de Comunicação e Marketing da +P nesse prazo. E, dentre esse público:

1.654 (92,5%) são clientes ativos,

71 (4%) aposentados,

60 (3,4%) mantidos e

0 (0%) pensionistas.

Confira, abaixo, o resultado completo da Pesquisa de Satisfação +P – 2022:





—

“Faço questão de agradecer a cada uma das 1.789 pessoas que tiraram um tempo para participarem da pesquisa e, assim, nos presentearam com as suas opiniões, que são de extrema importância para o nosso aprimoramento diário”, diz Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência.

—

Para Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência, o resultado da Pesquisa de Satisfação +P – 2022 *“nos guia e incentiva no nosso propósito de, a cada dia mais, potencializar a segurança financeira para o futuro dos nossos clientes. Por isso, em nome de toda a Diretoria-Executiva da Mais Previdência, eu faço questão de agradecer a cada uma das 1.789 pessoas que tiraram um tempo para participarem da pesquisa e, assim, nos presentearam com as suas opiniões, que são de extrema importância para o nosso aprimoramento diário. Tenham a certeza de que todas as sugestões de melhorias enviadas já foram devidamente analisadas pela nossa Gerência-Executiva e serão providenciadas junto à nossa equipe dentro dos prazos possíveis de execução e sempre em consonância com as restrições legais que nos rege”, afirma.*



—

“Ouvir os nossos clientes é um prazer e encarado por nós como um momento de aprendizado para todos da equipe”, reforça Luiz Eduardo Figueiró Orsine, Gerente-Executivo da Mais Previdência.

—



Luiz Eduardo Figueiró Orsine, Gerente-Executivo da +P, complementa que *“a participação dos nossos clientes nesta pesquisa anual que fazemos é de suma importância para nos nortear no nosso trabalho diário de cuidar do patrimônio de cada um deles da melhor maneira possível, assim como nos desperta sobre as melhorias esperadas. Por isso, eu também só tenho a agradecer e dizer que os nossos canais de comunicação estão sempre abertos. Saibam que ouvir os nossos clientes é um prazer e encarado por nós como um momento de aprendizado para todos da equipe”*, afirma.

É válido ressaltar que todos que participaram da Pesquisa de Satisfação +P – 2022 concorreram a 5 Gift Card iFood no valor de R\$ 100 cada como forma de agradecimento. O sorteio foi realizado no dia 28/02/2022, sendo que os ganhadores foram:



pncardoso@fiemg.com.br,

tlourenco@fiemg.com.br,

assilva@fiemg.com.br,

tvicente@fiemg.com.br,

cglima@fiemg.com.br.



Dúvidas e/ou mais sugestões de melhorias? É só entrar em contato pelo e-mail atendimento@maisprevidencia.com ou pelo número de WhatsApp (31) 98791-5328, de segunda a sexta-feira, das 8h às 18h.

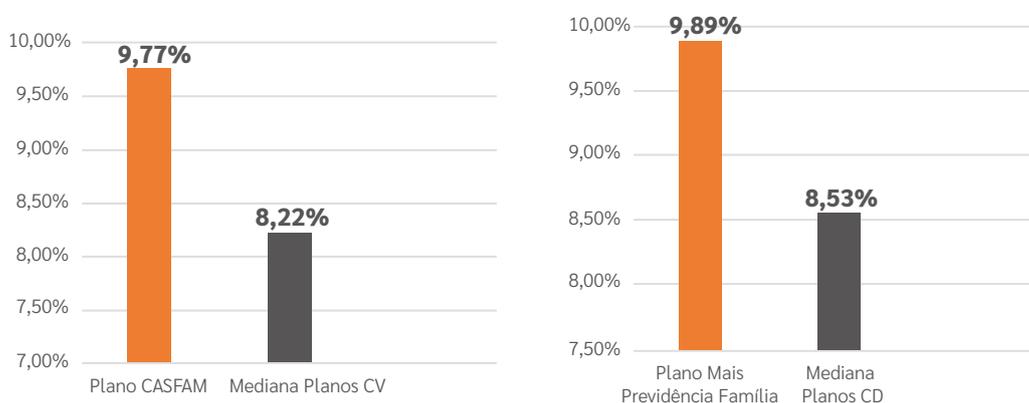
PLANOS +P SUPERAM A MEDIANA DAS RENTABILIDADES DE OUTRAS EFPC EM 2022

Dados estão presentes no Relatório Anual da Consultoria Financeira Aditus, que engloba amostra com 120 Entidades Fechadas de Previdência Complementar



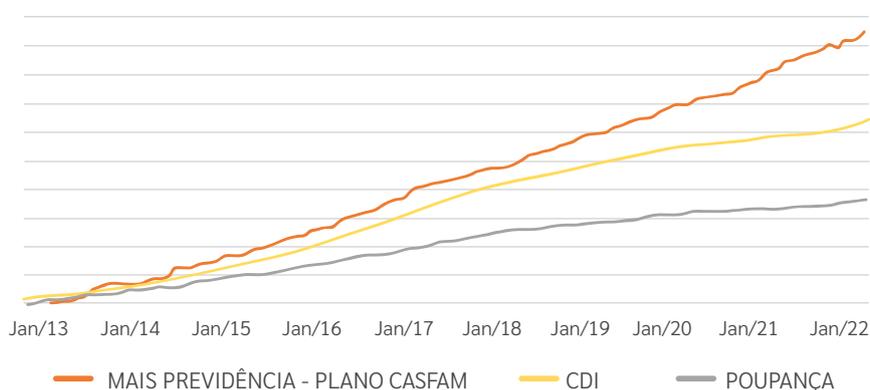
“A rentabilidade do Plano CASFAM foi 19% superior à rentabilidade dos Planos CV da amostra analisada. Já o Plano Mais Previdência Família superou em 16% a mediana de rentabilidade dos planos com perfil similar”, realça Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da Mais Previdência.

De acordo com Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da +P, “a rentabilidade dos planos da Mais Previdência em 2022 superou, consideravelmente, a mediana das rentabilidades dos planos de previdência privada fechada. Os dados foram retirados do Relatório Anual da Consultoria Financeira Aditus e engloba uma amostra com 120 Entidades Fechadas de Previdência Complementar (EFPC), que, juntas, totalizam aproximadamente R\$ 307 bilhões em ativos financeiros distribuídos em 369 planos de benefícios. A rentabilidade do Plano CASFAM, de Contribuição Variável (CV), foi 19% superior à rentabilidade dos Planos CV da amostra analisada. Já o Plano Mais Previdência Família, de Contribuição Definida (CD), superou em 16% a mediana de rentabilidade dos planos com perfil similar”, destaca.



Ataíde complementa que “quando olhamos para a rentabilidade do Plano CASFAM em 10 anos, de 179,45%, constatamos que uma boa rentabilidade ao longo dos anos facilita muito o trabalho de formação de poupança futura. Ou seja, o esforço de poupar no presente para usufruir no futuro é recompensado com o passar dos anos, principalmente, quando o recurso poupado é bem investido”, explica.

Plano CASFAM (10 anos)



A FORÇA DO TEMPO AO INVESTIR EM PREVIDÊNCIA PRIVADA

Frente aos resultados detalhados por Ataíde, a Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da +P reforça “a importância da força do tempo ao investir em previdência privada, como a ilustração abaixo explica por si só”, sinaliza





“Quem ainda não começou o seu investimento em previdência privada não deve sentir que está sem tempo”, indica Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos da Mais Previdência.

Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos da Mais Previdência, por sua vez, acrescenta que “um ponto negligenciado pelas pessoas quando falamos de investimentos é a força do tempo. Nesse contexto, avalio ser essencial o esclarecimento a todos os nossos clientes de que existem dois pontos muito importantes quando avaliamos o tempo e o investimento em previdência privada. O primeiro ponto é que, o quanto antes você investir, menos precisará desembolsar mensalmente. Ou seja, não irá precisar pressionar tanto o seu orçamento. O segundo ponto é que esse tipo de investimento é diretamente ligado aos juros compostos, que fazem com que o seu patrimônio multiplique considera-

velmente no tempo. Mas, isso, é claro, que quando bem aplicados os recursos como fazemos na Mais Previdência. É ainda importante ressaltar que quem ainda não começou o seu investimento em previdência privada não deve sentir que está sem tempo. Pense que, enfim, despertou para o futuro e comece o quanto antes, assim como oriente colegas que também ainda não usufruem do benefício de previdência privada atualmente ofertado pela FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL a todos os seus colaboradores, inclusive, com contrapartida de até 4%. Sendo assim, na prática, essas pessoas estão, literalmente, perdendo dinheiro”, afirma.

Dúvidas sobre o seu plano de previdência privada junto à +P? É só entrar em contato pelo e-mail atendimento@maisprevidencia.com ou pelo número de WhatsApp (31) 98791-5328, de segunda a sexta-feira, das 8h às 18h.





3 RAZÕES

Para estender o benefício corporativo de previdência privada aos seus familiares

1. garantir o futuro de quem mais ama
2. realizar sonhos em família
3. ensinar educação financeira

COMO COLABORADOR (A) DA FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG OU IEL,
VOCÊ TEM ESSE DIREITO POR A PARTIR DE **APENAS R\$ 79 MENSAIS!**
OU SEJA, **CERCA DE SÓ R\$ 2,60 POR DIA!**

Basta enviar e-mail para comercial@maisprevidencia.com
ou ligar nos telefones **(31) 3284-8407/ (31) 995269782**,
que também é WhatsApp.

+ DESTAQUES



TREINAMENTO COM LOUIS BURLAMAQUI

2023 começou com tudo na +P. Prova disso é que toda a equipe da entidade iniciou um treinamento sobre alinhamento e engajamento de estratégia juntamente com Louis Burlamaqui, especialista na área de Cultura Organizacional. A ideia central em torno dessa formação é que, a cada dia, todos os colaboradores +P atendam mais e melhor os clientes da entidade na construção de um futuro conforto financeiro. Para isso, serão realizados vários encontros.

P7 CRIATIVO É O NOVO CLIENTE +P

O P7 Criativo, hub de inovação e economia criativa, é o mais novo cliente da Mais Previdencial. Por meio dessa importante parceria, todos os colaboradores do P7 Criativo passarão a contar com o diferenciado benefício corporativo de previdência privada. Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da +P, esteve com Márcia Andrade Carmo Azevedo, Gerente do P7, e já acertou todos os detalhes. Agradecemos a confiança!





PRESIDENTE +P É RECONDUZIDO COMO PRESIDENTE DO ICSS

Com muita alegria e orgulho, comunicamos que o nosso Diretor Presidente Guilherme Velloso Leão foi reconduzido como Presidente do Conselho Diretor do Instituto de Certificação Institucional e dos Profissionais de Seguridade Social (ICSS), empresa do Sistema da Associação Brasileira das Entidades Fechadas de Previdência Complementar (Abrapp). Já à frente da presidência do ICSS na gestão anterior, Leão foi o escolhido para mais um mandato, iniciado no dia 31/01/2023 e que vai até 30/01/2025. Parabéns e sucesso no seu novo mandato!

DIA NACIONAL DOS APOSENTADOS +P 2023

Em comemoração ao Dia Nacional dos Aposentados, celebrado em 24 de janeiro, os mais de 700 aposentados da Mais Previdência receberam um calendário personalizado em suas casas para que possam PLANEJAR A SUA VIDA ENQUANTO CUIDAMOS DO SEU PATRIMÔNIO! *“O envio do brinde foi idealizado e projetado pela nossa equipe de Comunicação e Marketing com o intuito de reforçar o tão quanto os nossos aposentados são importantes para a nossa entidade, já que são a razão da nossa existência”*, comenta Luiz Eduardo Figueiró Orsine, Gerente-Executivo da +P.



RESULTADO PROMOÇÃO ‘QUEM INDICA AMIGO É’ COPA DO MUNDO

Darcilene Pereira de Oliveira, Rosimeire Nunes Batista Vasconcelos, Anderson Adriano Pacheco e Guilherme Augusto Padovani de Souza foram os grandes vencedores da Promoção ‘QUEM INDICA AMIGO É’ na COPA DO MUNDO DE 2022. Todos indicaram amigos a também aderirem ao benefício corporativo de previdência privada conosco e, por isso, levaram para casa coolers personalizados +P. Agradecemos a participação e indicação de cada um e esperamos que curtam bastante o presente!