

+Pnews

21ª Edição - Abril | Maio 2022



**Mais Previdência
ultrapassa meio bilhão de
patrimônio sob gestão**

Índice



Editorial

Pg. 1 

Planejamento Estratégico +P 2022 – 2024 está a todo vapor!



Fique por Dentro

Pg. 4 

Assembleia de Prestação de Contas: você é nosso convidado (a) especial!



Investimentos

Pg. 6 

Mais Previdência ultrapassa meio bilhão de patrimônio sob gestão



Destaques

Pg. 10 

Páscoa +P: foque em renovar a sua vida financeira em primeiro lugar



Guilherme Velloso Leão,
Diretor-Presidente da Mais Previdência

Planejamento estratégico +P a todo vapor!

Conforme já relatado em outras edições do +PNews, a Mais Previdência concluiu, no mês de março, o seu Planejamento Estratégico 2022 – 2024. Assim, o primeiro ponto que acho importante compartilhar com todos nesta edição é a reflexão sobre a razão que levou a Diretoria-Executiva e o Conselho Deliberativo a se debruçarem sobre a revisão do planejamento estruturado em 2019.

Com destaque, sabemos que o mercado de previdência complementar vem passando por mudanças significativas, exigindo da Mais Previdência novos posi-

cionamentos. Hoje em dia, só cresce na sociedade a consciência sobre a necessidade de se fazer previdência complementar. Isso porque a reforma da previdência de 2019 trouxe à tona o entendimento da insustentabilidade do modelo atual da previdência social brasileiro, que é baseado na repartição simples, em que os trabalhadores da ativa sustentam os aposentados.

Se nos anos 80, tínhamos 9 trabalhadores formais na ativa para sustentar a aposentadoria de uma pessoa, em 2021, essa relação já estava próxima de 4,5

ativos para 1 aposentado. Além disso, nos próximos 30 anos, a estimativa é que essa relação caia para menos de 2 trabalhadores para 1 aposentado. E tais números podem ser explicados pela queda nas taxas de natalidade da população brasileira (hoje, em quase 1 filho por casal), pelo aumento na sobrevivência das pessoas (aposentados vivem mais) e a drástica mudança nas relações do trabalho, com menos trabalhadores contribuindo para o INSS.

Nesse cenário, rapidamente, as pessoas começam a perceber que precisam fazer sua poupança e, embora ainda falte educação financeira e previdenciária na sociedade, o mercado da previdência complementar vem dando enormes saltos. Inclusive, bancos e fintechs entraram forte nesse segmento e, em poucos anos, o saldo de recursos investidos em previdência complementar privada aumentou mais de 100%, ultrapassando, atualmente, a marca de R\$ 2,1 trilhões.

É notável também que novos concorrentes, intensivos em tecnologia, muito bem estruturados no marketing digital, entraram no mercado de previdência complementar, obrigando a Mais Previdência a acelerar e intensificar seus investimentos em tecnologias de relacionamento e na segurança da gestão e processos internos, mitigando riscos de imagem, reputação e segurança.

Nesses últimos três anos, tivemos mudanças significativas, regulatórias, tecnológicas, mercadológicas e no comportamento da sociedade, o que impulsionou a consciência de rever o nosso planejamento estratégico. Basicamente, como vetores da estratégia da Mais Previdência, pretendemos buscar o crescimento por meio da captação de novos patrocinadores na indústria de Minas Gerais. Para isso, a meta é diversificar o portfólio de serviços financeiros que oferecemos aos nossos clientes potenciais, ancorar a marca +P na reputação e apoio institucional da FIEMG e intensificar a nossa plataforma tecnológica de interação com o cliente e o mercado, assim como em relação à segurança e automação de processos.

Além da conquista de novos patrocinadores, vamos aumentar também a eficácia nas vendas do Plano Mais Previdência Família aos novos funcionários da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL, estimular a captação de já colaboradores ainda sem plano e melhorar o poder de retenção de participantes do Plano CASFAM que se desligam de uma das patrocinadoras citadas. Afinal, não é porque uma pessoa se desliga das patrocinadoras que precisa, imediatamente, resgatar sua reserva de poupança na Mais Previdência, destruindo todo um planejamento de anos. Pelo contrário! A parceria com a +P pode e deve ser para sempre!

Endosso que o foco em tornar a Mais Previdência uma empresa cada vez mais comercial na área de previdência e serviços financeiros determinou a revisão completa de nosso plano de comunicação e marketing, que passa a ter uma maior densidade na comunicação voltada à educação financeira e previdenciária e um marketing ativo, baseado no relacionamento e vendas por meio das mídias sociais e business intelligence.

Dessa maneira, informo ainda que, cientes de que precisamos garantir a segurança completa para nossos clientes, pois disso

depende a nossa reputação no mercado, o Planejamento Estratégico 2022 – 2024 aprovado pelo Conselho Deliberativo determinou também novas ações relacionadas à gestão da segurança da informação, LGPD e políticas de prevenção à lavagem de dinheiro.

Por fim, afirmo que estamos certos que o planejamento ora construído com o Conselho Deliberativo trará mais foco às estratégias de crescimento da Mais Previdência e maior segurança para atuar nesse mercado, o que só traz ganhos para quem já é cliente da +P.

Guilherme Velloso Leão

Expediente

+PNEWS: o informativo digital da Mais Previdência.

Diretoria executiva: Guilherme Velloso Leão, Diretor-Presidente, Fernando Dias Silva, Diretor de Administração e Benefícios Previdenciários, e Letícia Carla Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais.

Produção, redação e revisão: Tabata Martins.

Endereço: Rua Bernardo Guimarães, 63, Funcionários, Belo Horizonte, MG - 30140-080.

Contatos: (31) 3284.8407 - atendimento@maisprevidencia.com - www.maisprevidencia.com.

FIQUE POR DENTRO

por Tabata Martins

Assembleia de Prestação de Contas: você é nosso convidado (a) especial!

No dia 27 de abril, te esperamos para acompanhar a gestão da sua previdência privada conosco

No dia 27/04/2021, às 9h, será realizada a Assembleia de Prestação de Contas – Exercício 2021 da Mais Previdência. Em atendimento ao artigo 41 do [estatuto da +P](#), você é o nosso convidado (a) especial para participar da Assembleia, que é o momento ideal para que tenha o pleno conhecimento do andamento da saúde financeira da Mais Previdência, assim como comprove todo o comprometimento da Diretoria-Executiva e equipe em relação à gestão dos seus recursos investidos na entidade.



“A Assembleia de Prestação de Contas é a oportunidade de entenderem melhor como fazemos a gestão dos dois atuais planos de previdência privada da +P”, destaca Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência.

Neste ano, diferentemente do que ocorreu no ano passado devido ao momento da pandemia de Covid-19, informamos que a Assembleia irá ocorrer de forma híbrida, ou seja, de maneira presencial e virtual. *“Como, felizmente, estamos em uma fase mais controlada da pandemia de Covid-19, em que a maioria da população está vacinada com mais de uma dose, decidimos fazer neste formato híbrido para atender tanto aqueles clientes que fazem questão do encontro presencial, algo que sabemos que faz a diferença em relação ao quesito relacionamento, assim como os*

que preferem reuniões online. Além disso, nós da Diretoria-Executiva da Mais Previdência temos consciência de que o mundo mudou desde o começo dessa doença, mas o nosso objetivo de sempre atender mais e melhor permanece e só fortificou com tudo que estamos vivenciando. Por isso, deixo aqui o meu convite para que todos participem da Assembleia de Prestação de Contas – Exercício 2021, pois é a oportunidade de entenderem melhor como fazemos a gestão de seus planos de previdência privada conosco”, convida Fernando Dias, Diretor de Administração e Benefícios da Mais Previdência.

Como participar?

Para participar da Assembleia de Prestação de Contas – Exercício 2021 da Mais Previdência, é muito simples!

Se quiser participar presencialmente, te esperamos no auditório do 4º andar do Edifício Robson Braga de Andrade (Av. do Contorno, 4456, bairro Funcionários, BH), às 9h do dia 27/04/2022. Basta informar na portaria que é cliente da Mais Previdência e que irá participar da Assembleia, assim como não esquecer que o uso de máscara facial é obrigatório.

Mas, se preferir participar de maneira virtual, basta **CLICAR AQUI**, no mesmo dia e horário. Assim como ocorreu em 2021, a Assembleia de Prestação de Contas será transmitida ao vivo pelo canal da +P no YouTube (@maisprevidencia).

Não deixe de participar e aproveite a oportunidade para fazer a sua inscrição no canal da +P no YouTube!



DÚVIDAS?

Caso tenha alguma pergunta para fazer antes ou durante a Assembleia, envie a sua dúvida para o número de WhatsApp (31) 98791-5328 ou pelo e-mail atendimento@maisprevidencia.com.

A Mais Previdência é para todos os momentos da vida e essa é a sua chance de participar de verdade do planejamento do seu futuro por meio do investimento em previdência privada!

Mais Previdência ultrapassa meio bilhão de patrimônio sob gestão

Os planos CASFAM e Mais Previdência Família são geridos por uma equipe de investimentos altamente especializada

Investir na Mais Previdência vale a pena! Prova disso é que, por meio da atual gestão dos Planos CASFAM e Mais Previdência Família, a entidade ultrapassou neste ano de 2022 meio bilhão de reais em patrimônio.



“Há mais de 40 anos, fazemos a gestão dos recursos do plano de previdência privada da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL”, enfatiza Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da Mais Previdência.

De acordo com Letícia Ataíde, Diretora de Investimentos e Controles Atuariais da Mais Previdência, esse positivo resultado é fruto do fato de que, *“há mais de 40 anos, fazemos a gestão dos recursos do plano de previdência privada da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL. Ao longo de todos esses anos, o crescimento do patrimônio proporcionou a diversificação dos nossos investimentos, o que consiste em distribuir os recursos entre diferentes classes, setores, mercados, reduzindo, assim, os riscos das aplicações e resultando em uma ótima rentabilidade no médio e longo prazo”,* ressalta.



“Com a confiança dos nossos mais de 5 mil clientes, alcançamos mais uma marca muito importante”, comemora Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos da Mais Previdência.

Alessandro Guimarães Oliveira, Analista de Investimentos da Mais Previdência, complementa que “com a confiança dos nossos mais de 5 mil clientes, alcançamos mais uma marca muito importante. Hoje em dia, os nossos elevados padrões de governança tranquilizam os clientes em relação à segurança do seu investimento em previdência privada, que é de longo prazo. Outro ponto de destaque é o nosso retorno, que potencializa os resultados de quem investe conosco. Nos últimos 10 anos, por exemplo, a rentabilidade do Plano CASFAM alcançou 194,22%, o que representa 1,5 vezes a mais do que o CDI e quase 3 vezes mais em relação à tradicional poupança”, enfatiza.



Qual é a importância da Mais Previdência ter ultrapassado meio bilhão de gestão de patrimônio?

Sobre a importância da Mais Previdência ter ultrapassado meio bilhão de reais de gestão de patrimônio, Ataíde explica que *“alcançar um patrimônio sob gestão de mais de meio bilhão de reais é um marco emblemático e que só vem reforçar a solidez e a excelência da Mais Previdência na administração de recursos de terceiros”*.

Ainda não faz parte do Plano Mais Previdência família?

Se já é participante do Plano CASFAM e ainda não faz parte do Plano Mais Previdência Família, seja por meio da adesão em um segundo plano de previdência privada ou a extensão desse benefício para os seus filhos (as), cônjuges e demais dependentes econômicos, não perca essa chance de garantir uma aposentadoria de verdade para todos!

E, se conhece algum colega que é funcionário (a) da FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG e IEL, mas que ainda não usufrui do benefício de previdência privada que possui direito, o explique sobre o fato do Plano Mais Previdência Família também ser patrocinado, assim como o CASFAM.

Ou seja, o funcionário paga todo mês a partir de 2% do seu salário e a FIEMG, SESI, SENAI, CIEMG ou IEL dá o mesmo valor até o limite de 4%. Mas, atenção, já que isso é válido para aqueles que ainda não são participantes do Plano CASFAM, uma vez que esse patrocínio se aplica a apenas um plano.



Dúvidas e/ou sugestões,
por favor, envie e-mail:
atendimento@maisprevidencia.
com ou ligue nos telefones
(31) 3284-8407 / (31) 98791-5328,
que também é WhatsApp.



NA +P, VOCÊ TEM VEZ E VOZ!

POR ISSO, VEM NOVIDADE POR AÍ!

EM MAIO, TEREMOS UMA ÓTIMA
NOTÍCIA PARA VOCÊ!

AGUARDE E, ENQUANTO ISSO, **CLIQUE AQUI** E NOS SIGA NO INSTAGRAM PARA FICAR
POR DENTRO DE TUDO QUE ENVOLVE O SEU PLANO DE PREVIDÊNCIA PRIVADA!

DESTAQUES

Páscoa +P

Páscoa é momento de renovação. Por isso, a equipe de Comunicação da Mais Previdência preparou um vídeo de celebração da data, em que a ideia foi despertar nos clientes +P a orientação de que, para o alcance de qualquer tipo de renovação de verdade, seja na vida familiar, amorosa, profissional e/ou comportamental, é necessário estar com a vida financeira em dia. Afinal, quem poupa, ganha! E quem planeja, colhe bons frutos! **CLIQUE AQUI** e assista agora!



Dia Internacional da Mulher+P

Em comemoração ao Dia Internacional da Mulher, 8 de março, toda a equipe feminina da Mais Previdência foi presenteada com um cartão composto por palavras que a definem pelos olhos de todos os seus colegas de trabalho como um estímulo de empoderamento. E, além dessa homenagem, a equipe de Comunicação da entidade também produziu um vídeo de celebração da data junto à todas as clientes +P. **CLIQUE AQUI** e assista agora!

Sorteio Dia Nacional do Aposentado +P

No dia 21 de março, foi realizado o sorteio dos 10 kits viagem referentes à campanha que a equipe de Comunicação da Mais Previdência fez em comemoração ao Dia Nacional do Aposentado. Os ganhadores foram Enilce Correia de Amorim, Eduardo de Assis Sampaio, Jessica Rodrigues de Assunção, Nicolas José Nunes Pimenta, Karina Assis Nascimento, Ana Seres da Silva, Patrícia Miranda Guimarães, Julianne Elen Pimenta, Gerson Magalhães Filho e Jéssica Paula Aparecida Costa Fonseca. Parabéns a todos!

